

POSTE A POURVOIR

Ce que la nature crée,
nous ne cessons de l'améliorer

60, rue auber
94400 Vitry-sur-Seine
Tél. : 01 49 60 57 57

Intitulé du poste : Commercial grand comptes (h/f/) -

Type : CDI
création de poste

www.elanova.fr

LE POSTE

Centre d'excellence du caoutchouc, elanova est une institution destinée à défendre les intérêts des entreprises et accompagner le développement de la filière caoutchouc en France et en Europe. Il constitue un modèle d'intégration originale associant des compétences techniques, juridiques et économiques, au service de la profession.

elanova lab est spécialisé dans la recherche, le contrôle et l'expertise des caoutchoucs et des matériaux polymères. Situé à Vitry Sur Seine (94), il est le Laboratoire d'excellence au service de la profession du caoutchouc en France.

Il dispose d'une offre large de prestations sur mesure permettant de répondre en toute confidentialité aux besoins diversifiés des entreprises produisant ou utilisant des matériaux ou des pièces en caoutchouc ou polymères

elanova lab recherche un(e) commercial grand comptes sous l'autorité de la Direction

Missions principales :

- Vous avez l'objectif de développer les ventes en France (prospection et fidélisation) dans les secteurs de l'aéronautique, de l'énergie, de la transformation des polymères et les industries de spécialités.
- Vous avez la mission de maintenir et développer notre portefeuille Grands Comptes en lien au plan tactique (visites terrains), et en vous appropriant le portefeuille d'offres que propose elanova elanova lab propose une offre originale à très forte expertise, il s'agit de « vendre l'expertise et le savoir-faire » du laboratoire reconnu de ses pairs, de collaborer avec les équipes techniques pour qualifier les besoins/attentes des clients et de présenter l'offre aux clients.
- Vous participez à la construction du plan d'action commercial d'action et assurez sa mise en œuvre
- Vous coopérez étroitement avec les équipes techniques elanova lab, elanova education et syndicat, le Technico-commercial elanova education, la Direction des Opérations, et la Finance
- Nombreux déplacements en France, et en Europe.
- Contribuer à la promotion d'elanova

LE PROFIL

- ◆ Date à laquelle le poste doit être pourvu : au plus tôt.
- ◆ Ancienneté dans la fonction : 3 ans minimum dans la fonction commerciale ou technico-commerciale
- ◆ Formation : Bac+3, Bac+5 d'une filière technique (Polymères, mécanique, services industriels...)
- ◆ Expérience et compétences professionnelles requises :
Vous pourrez justifier d'une réussite du développement commercial et de la relation client.
- ◆ Langues étrangères : Une grande maîtrise de l'anglais est nécessaire.
- ◆ Qualités personnelles essentielles attendues :
Aptitude à l'empathie, le goût de la négociation et du défi.

C'est une mission qui nécessite de l'autonomie, de l'initiative, de la coopération, de la rigueur et un fort engagement.

Merci d'adresser votre candidature (CV + Lettre de motivation) à : recrutement@elanova.fr
ou par courrier : elanova - 60, rue Auber 94400 Vitry-sur-Seine